



Możliwości finansowania przedsięwzięć zagranicznych i doświadczenia BGK na rynkach Afryki

Karol Rozenberg,
Biuro Finansowania Handlu,
Bank Gospodarstwa Krajowego

Business Beyond Borders - Destination Africa
Gdynia, 19.03.2018 r.

Finansowe wspieranie eksportu/ekspansji zagranicznej

Bank Gospodarstwa Krajowego

BGK
BANK GOSPODARSTWA
KRAJOWEGO

Państwowy bank rozwoju

- Strategicznym zadaniem BGK jest wsparcie rozwoju polskich przedsiębiorstw na arenie międzynarodowej.
- Działając zgodnie ze Strategią na Rzecz Odpowiedzialnego Rozwoju, bank realizuje m.in. Rządowy Programu Wspierania Eksportu.



Finansowe wspieranie eksportu/ekspansji zagranicznej

BGK na drodze rozwoju

1

Razem z PAIH, PARP, PFR, KUKE i ARP **tworzymy grupę podmiotów dobrze ze sobą współpracujących**, instytucji rozwoju systemowo ważnych dla realizacji Strategii na Rzecz Odpowiedzialnego Rozwoju.

2

BGK wśród instytucji rozwoju pełni **kluczową rolę zapewniając kapitał** dla dużych, strategicznych przedsięwzięć w Polsce i zagranicą.

3

Transakcje finansowane w ramach Programu Rządowego Finansowe Wspieranie Eksportu posiadają **ubezpieczenie lub gwarancję KUKE S.A.**

Finansowe wspieranie eksportu/ ekspansji zagranicznej

Przeznaczenie środków

Udzielone środki mogą zostać przeznaczone m.in. na:

- Realizację krótko-/długoterminowych kontraktów eksportowych,
- Realizację projektów zagranicznych,
- Zakup spółek i/lub aktywów zagranicznych,
- Wsparcie dłużne zagranicznych inwestycji polskich przedsiębiorstw



Finansowe wspieranie eksportu/ekspansji zagranicznej

Oferowane produkty

**Postfinansowanie
akredytywy**

**Dyskontowanie
akredytywy**

**Potwierdzenie
akredytywy**

**Kredyt dla banku
nabywcy**

**Kredyt dla
nabywcy**

**Wykup
wierzytelności
eksportowych**



Gwarancje

**Kredyt na
finansowanie
ekspansji
zagranicznej**



Finansowanie w oparciu o akredytywy

Podstawowe parametry

Akredytywy

Główne cechy Finansowanie eksportu konsumpcyjnego lub inwestycyjnego, ogranicza ryzyko transakcji, zapewnia płynność

Typ finansowania Finansowanie w oparciu o ocenę standingu banku Importera, udzielane na bazie akredytywy dokumentowej

Maksymalny okres spłaty 2 lata

Waluta finansowania

- PLN
- EUR
- USD

	EUR	USD
Koszty finansowania		
Roczny koszt kredytu i ubezpieczenia KUKE (%) (do podanego kosztu należy dodać odpowiednią stawkę bazową)	0,70%	0,95%
W zależności od oceny ryzyka banku importera	–	–
Potwierdzenie akredytywy za każdy rozpoczęty kwartał ważności akredytywy (%)	1,70%	1,95%
Prowizja z tyt. wypłaty należności z akredytywy (%)	0,15% – 0,37%	
		0,20%

Koszty obsługi akredytywy zwyczajowo ponoszone są stronami

Koszt dla Importera = Koszt dla Banku Importera + marża Banku Importera

Kredyt dla banku nabywcy

Podstawowe parametry

Kredyt dla banku nabywcy

Typ finansowania	Finansowanie w oparciu o ocenę standing banku Importera z ubezpieczeniem KUKE SA
Minimalny okres spłaty	2 lata
Maksymalny okres spłaty	7 lat
Kwota finansowania	Do 85% wartości kontraktu eksportowego, min. 1 mln EUR
Koszt finansowania	Po stronie Importera
Cel	Finansowanie eksportu inwestycyjnego
Waluta finansowania	<ul style="list-style-type: none">▪ PLN▪ EUR▪ USD



Kredyt dla banku nabywcy

Podstawowe parametry

Oprocentowanie stałe – stopa CIRR (%) – p.a.	EUR	USD
Okres spłaty do 5 lat	0,64	3,36
Okres spłaty od 5 do 7 lat	1,05	3,60
Prowizja administracyjna (płatna corocznie) (%)	0,70	
Wartość składki KUKE obejmująca cały okres finansowania (płatna jednorazowo) (%)	w zależności od klasy ryzyka kraju	

Koszt dla Importera = Koszt dla Banku Importera + marża Banku Importera



Stopa CIRR obowiązująca
w okresie 15.03.2018 - 14.04.2018 r.

Wykup wierzytelności

Podstawowe parametry

Wykup wierzytelności

Typ finansowania	Finansowanie w oparciu o: <ul style="list-style-type: none">▪ bilans Importera bez regresu▪ bilans Eksportera z regresem do Eksportera
Kwota finansowania	Co najmniej 2 mln EUR
Okres finansowania	Do 7 lat
Waluta finansowania	<ul style="list-style-type: none">▪ PLN▪ EUR▪ USD
Warunki cenowe	Ustalane indywidualnie zgodnie z profilem ryzyka transakcji

Finansowe wspieranie eksportu/ekspansji zagranicznej

Warunki podstawowe i kluczowe parametry instrumentów finansowania bezpośredniego

Kredyt dla nabywcy

- Udział składników polskiego pochodzenia w całości projektu **minimum 40%**
- Wiarygodny kontrahent zagraniczny jako potencjalny kredytobiorca/gwarant
- Finansowanie oparte na **Konsensusie OECD** (do 85% wartości kontraktu eksportowego)
- Finansowanie udzielane pod **polisę ubezpieczeniową KUKE**
- Różnorodne struktury finansowania:
 - Project finance
 - Corporate finance
 - Sovereign finance
 - Joint Venture

Długoterminowy kredyt inwestycyjny

- Polska grupa kapitałowa lub polskie przedsiębiorstwo w roli wiodącego inwestora zagranicznego
- Długoterminowe finansowanie inwestycyjne w oparciu o bilans polskiego inwestora /zagranicznego podmiotu lub aktywa projektu
- Finansowanie dedykowane m.in. inwestycjom/przejęciom zagranicznym
- Możliwość finansowania poprzez **kredyt/obligacje**

Warunki cenowe i parametry finansowania ustalane indywidualnie zgodnie z profilem ryzyka transakcji
Zabezpieczenia w pierwszej kolejności na aktywach zagranicznych projektu

Nasze doświadczenia w Afryce



USD 3 m

Tanzania

Dostawa silosów

**Produkt: Gwarancja
należytego wykonania**



USD 1,4 m

Egipt

Rozliczenie dostawy
części zapasowych
do pojazdów

**Produkt: Akredytywa
dokumentowa**



EUR 42,5 t

Algieria

Rozliczenie dostawy
akumulatorów

**Produkt: Akredytywa
dokumentowa**



EUR 39,2 t

Tunezja

Rozliczenie dostawy
mleka w proszku

**Produkt: Akredytywa
dokumentowa**

Bank Gospodarstwa Krajowego

Biuro Finansowania Handlu

Al. Jerozolimskie 7, 00-955 Warszawa

www.bgk.pl

dfhz@bgk.pl

BGK Region Pomorski

ul. Kowalska 10, 80-846 Gdańsk

gdansk@bgk.pl